

保険代理店としての権限・業務運営体制等

当社は、国内外で営業活動を行われているお客さまの複雑かつ多様なニーズに対応したリスク及び保険関連サービスを総合的に提供してまいり、複数の保険会社と代理店委託契約を締結し、国内外のグループ会社と連携して業務に当たる体制としております。また、実際に保険商品を提案するに当たっては、お客さまのご意向を踏まえつつ、当社の基準で絞り込むこととしております。

それらの詳細は以下のとおりですので、当社とのお取引に当たり、ご確認くださいませようお願いいたします。

1. 所属保険会社及び当代理店の権限等

当社は、一社専属ではなく複数の保険会社の保険契約締結の代理又は媒介を行っており、募集人の権限は以下のとおりです。

損害保険：当社は、保険契約の締結の代理権及び告知受領権を有しています。ただし、一部の保険会社等について、保険契約締結の媒介を行っており、保険契約の締結の代理権及び告知受領権を有していない場合があります。

生命保険・少額短期保険：当社は、保険契約の締結の媒介をするものであり、保険契約締結の代理権及び告知受領権を有していません。

所属保険会社および各社から付与されている権限等は、以下をご参照ください。

[乗合損害保険会社一覧](#)

[乗合生命保険会社一覧](#)

2. 当グループの業務運営体制

当社は、国内外で営業活動を行われているお客さまの複雑かつ多様なニーズに対応したリスク及び保険関連サービスを総合的に提供してまいり、グループで連携して業務に当たる体制としております。当該業務連携および内部管理を的確に行うため、取引を通じて知りえたお客さまの情報を必要な範囲で共有・利用させていただきますので、ご案内申し上げます（当グループの概要は[こちら](#)）。また、お客様へ提供した保険プログラムやソリューションに関する情報のうち、お客様を特定できない統計情報を、ベンチマーキング、モデリングその他アナリティクスサービスにおいて活用することがあります。この統計情報に基づくベンチマーク情報のデータベース、アナリティクスおよびモデリングツール、サーベイならびにその他の情報集積物は、お客様がリスクを効果的に評価し、より多くの情報に基づく意思決定を行い、保険プログラム等のリスク軽減策を構築する手助けとなることを企図して作成されています。

3. 保険提案方針

当社は、代理店委託契約を締結する保険会社から、実際にお客さまに提案する保険を絞り込むに当たっては、お客さまが保険による補償を希望されるリスクについて、保険の種類や補償内容など把握した意向を踏まえつつ、以下の基準を総合的に勘案しております。

1. 保険引受能力および条件ならびにその安定性、柔軟性および継続性
2. 事務処理、保険金請求対応、情報提供その他のサービス提供状況
3. 保険料の水準
4. 保険会社の信用力

ただし、継続契約の場合は、お客さまのお申し付けその他の特段の事情がないかぎり、前年度と同じ保険会社の同じ保険をご提案します。

上記に関わらず、保険会社または保険商品の利用についてお客さまのご指定がある場合は、原則として当該指定に従います。

なお、ご提案に当たって必要と判断する場合は、取引条件を示して複数の見積を取得するなどの措置を講じます。

2023年10月1日

MST マーシュ株式会社